Dokument zawierający kluczowe informacje

Cel

Poniższy dokument zawiera kluczowe informacje o danym produkcie inwestycyjnym. Nie jest to materiał marketingowy. Udzielenie tych informacji jest wymagane prawem, aby pomóc w zrozumieniu charakteru tego produktu inwestycyjnego oraz ryzyka, kosztów, potencjalnych zysków i strat z nim związanych, a także pomóc w porównywaniu go z innymi produktami.

Produkt

Franklin Global Multi-Asset Income Fund

Klasa A (Mdis) EUR • ISIN LU1309513767 • Subfundusz Franklin Templeton Investment Funds (UCITS)
Spółka zarządzająca (oraz Twórca): Franklin Templeton International Services S.à r.l. („FTIS"), wchodząca w skład grupy spółek Franklin Templeton.
Strona internetowa: www.franklintempleton.lu
Więcej informacji można uzyskać pod numerem telefonu: (+352) 46 66 67-1
Commission de Surveillance du Secteur Financier (CSSF) jest odpowiedzialna za nadzór nad Franklin Templeton International Services S.à r.l. w związku z niniejszym dokumentem zawierającym kluczowe informacje (KID).
Ten produkt jest dopuszczony do sprzedaży w Luksemburgu.
Data utworzenia dokumentu KID: 19/02/2026

Co to za produkt?

Typ

Produkt jest klasą tytułów uczestnictwa subfunduszu Franklin Global Multi-Asset Income Fund („Funduszu"), który jest częścią Franklin Templeton Investment Funds, otwartej spółki inwestycyjnej o zmiennym kapitale (SICAV) spełniającej kryteria kwalifikacji jako przedsiębiorstwo zbiorowego inwestowania w zbywalne papiery wartościowe (UCITS).

Okres

Fundusz nie ma ustalonego terminu zapadalności. Fundusz może być zamknięty na warunkach określonych w aktualnym prospekcie Funduszu.

Cele

Cel inwestycyjny

Dążenie do maksymalizacji dochodu i wzrostu wartości kapitału (całkowitego zwrotu) przy jednoczesnym dążeniu do stabilnych wypłat dywidendy.

Fundusz dąży w szczególności do tego, by co najmniej połowę dywidendy generował dochód z portfela.

Polityka inwestycyjna

Fundusz inwestuje bezpośrednio lub za pośrednictwem instrumentów pochodnych i innych Funduszy głównie w akcje, obligacje korporacyjne i rządowe oraz inne kategorie aktywów, takie jak nieruchomości i surowce. Mogą to być inwestycje w instrumenty emitentów o dowolnej kapitalizacji rynkowej z całego świata, w tym z rynków wschodzących, a część ekspozycji na obligacje mogą stanowić inwestycje o ratingu niższym niż inwestycyjny.

Inwestycje te mogą obejmować zamienne papiery wartościowe, w tym warunkowe obligacje zamienne, instrumenty emitentów zmagających się z problemami finansowymi, w tym instrumenty o nieterminowej obsłudze, a także instrumenty emitowane przez spółki będące w trakcie restrukturyzacji lub postępowania upadłościowego, inwestycje alternatywne (takie jak surowce i fundusze nieruchomościowe) oraz papiery wartościowe zabezpieczone aktywami lub spłatami kredytów hipotecznych.

Instrumenty pochodne i techniki inwestycyjne Fundusz może wykorzystywać instrumenty pochodne do obniżania ryzyka (zabezpieczenia) i kosztów, a także do generowania dodatkowego dochodu lub wzrostu.

Kategoria według rozporządzenia SFDR Artykuł 8 (fundusze, które promują aspekty środowiskowe i/albo społeczne zgodnie z przepisami Unii Europejskiej).

Zarządzający inwestycjami stosuje autorską metodologię ratingową wykorzystującą różne kryteria ESG na potrzeby oceny długoterminowych możliwości i czynników ryzyka. Fundusz preferuje spółki osiągające wysokie oceny czynników ESG, takich jak zmniejszanie emisji dwutlenku węgla czy różnorodność składu zarządów pod względem płci, wykluczając lub ograniczając inwestycje w określone branże, które mają szkodliwe oddziaływanie na środowisko czy społeczeństwo, takie jak energetyka węglowa czy produkcja broni lub wyrobów tytoniowych.

Waluta bazowa Euro (EUR).

Benchmark (benchmarki) 50% Bloomberg Multiverse (zabezpieczony przed zmianami kursu euro) + 50% MSCI All Country World Index. Wykorzystywane wyłącznie do porównywania wyników.

MSCI All Country World Index. Wykorzystywany wyłącznie do mierzenia zmienności.

Fundusz jest aktywnie zarządzany, a jego portfel może znacząco różnić się od portfela benchmarku (benchmarków).

Polityka dotycząca klas tytułów uczestnictwa

W przypadku dywidendowych klas tytułów uczestnictwa omawianych w niniejszym dokumencie, dochód z dywidend jest wypłacany inwestorom.

Kupno i sprzedaż akcji

Tytuły uczestnictwa można standardowo kupować lub sprzedawać w każdym dniu, w którym banki w Wielkiej Brytanii są otwarte.

Docelowy Inwestor indywidualny

Inwestorzy rozumiejący ryzyko, na jakie Fundusz ma ekspozycję oraz planujący inwestycje na okres co najmniej 5 lat. Fundusz może być atrakcyjny dla inwestorów:

- poszukujących połączenia dochodu i wzrostu wartości inwestycji
- zainteresowanych ekspozycją na miks aktywów z całego świata stanowiącą część zdywersyfikowanego portfela
- preferujących średni lub wysoki poziom ryzyka i akceptujących znaczące krótkoterminowe zmiany cen tytułów uczestnictwa

Dostępność produktu Fundusz jest dostępny dla wszystkich inwestorów mających co najmniej podstawową wiedzę inwestycyjną, za pośrednictwem szerokiego wachlarza kanałów dystrybucji, niezależnie od potrzeby skorzystania z doradztwa inwestycyjnego.

Glosariusz terminów

obligacje, rating niższy niż inwestycyjny: Obligacje wiążą się z zobowiązaniem do spłaty zadłużenia wraz z odsetkami. Obligacje o ratingu niższym niż inwestycyjny zwykle oferują wyższe oprocentowanie, ale jednocześnie są postrzegane jako instrumenty, w przypadku których terminowa obsługa wszystkich przewidzianych płatności i spłata zaciągniętego zadłużenia są mniej prawdopodobne.

surowce: Kategoria ta obejmuje metale, materiały budowlane, paliwa i surowce spożywcze.

zamienne papiery wartościowe, warunkowe obligacje zamienne: Obligacje, które przekształcają się w akcje spółki z chwilą wystąpienia określonego zdarzenia. Warunkowe obligacje zamienne oferują zwykle wyższe odsetki w porównaniu z innymi obligacjami w związku z wyższym ryzykiem.

instrumenty pochodne: Instrumenty finansowe, których wartość jest powiązana ze stopą procentową lub stopami procentowymi, indeksem lub indeksami, cenami akcji lub innymi wartościami.

rynki wschodzące: Rynki państw słabiej rozwiniętych gospodarczo, takich jak niektóre kraje z Azji, Afryki, Europy Wschodniej i Ameryki Łacińskiej.

akcje: Papiery wartościowe reprezentujące własność części przedsiębiorstwa.

Depozytariusz

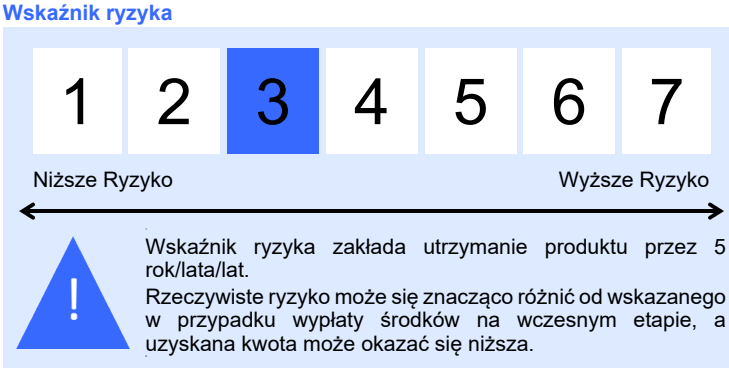
J.P. Morgan SE, oddział w Luksemburgu.

Dalsze informacje

Więcej informacji można znaleźć w części pt. „Pozostałe istotne informacje".

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

Wskaźnik ryzyka



Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego produktu w porównaniu z innymi produktami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na produkcie z powodu zmian rynkowych.

Ten produkt sklasyfikowaliśmy jako 3 na 7, co oznacza niską średnią klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnio małe, a złe warunki rynkowe prawdopodobnie nie wpłyną na zdolność do wypłacenia ci pieniędzy.

Należy zwrócić uwagę na ryzyko walutowe. W pewnych okolicznościach środki mogą być wypłacane w innej walucie, zatem ostatecznie uzyskany zwrot może zależeć od kursu wymiany tych dwóch walut Wskaźnik przedstawiony powyżej nie uwzględnia tego ryzyka.

Pozostałe czynniki ryzyka istotne dla produktu i nie uwzględnione w zbiorczym wskaźniku ryzyka:

• Ryzyko kredytowe

Szczegółowe omówienie wszelkich czynników ryzyka dotyczącego Funduszu można znaleźć w części aktualnego prospektu informacyjnego Funduszu pt. „Analiza ryzyka".

Ten produkt nie jest w żaden sposób zabezpieczony przed wahaniami wyników rynkowych w przyszłości, zatem istnieje ryzyko utraty części lub całości zainwestowanych środków.

Scenariusze dotyczące wyników

Przedstawione dane uwzględniają wszystkie koszty związane z samym produktem, jednak mogą nie uwzględniać wszystkich kosztów naliczanych przez doradcę lub dystrybutora. Dane nie uwzględniają indywidualnej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na zwrot z inwestycji. Uzyskany zwrot z inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynkowych. Przyszłe zmiany na rynkach są niepewne i niemożliwe do dokładnego przewidzenia.

Przedstawione scenariusze (niekorzystny, umiarkowany i korzystny) ilustrują najgorsze, średnie i najlepsze wyniki produktu na przestrzeni 10 ostatnich lat. W przyszłości zachowania rynków mogą być całkowicie odmienne.

Zalecany okres utrzymywania: 5 latach

Przykładowa inwestycja: 10000 EUR

Scenariusze	Zwroty	Jeżeli oszczędzający wyjdzie z programu po 1 roku	Jeżeli oszczędzający wyjdzie z programu po 5 latach
Minimum	Nie ma żadnej stopy minimalnego gwarantowanego zwrotu. Istnieje ryzyko utraty części lub całości zainwestowanych środków.	-	-
Warunki skrajne	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	5 400 EUR	5 780 EUR
Warunki skrajne	Średnia roczna stopa zwrotu	-46.00%	-10.38%
Niekorzystny	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	8 080 EUR	9 170 EUR
Niekorzystny	Średnia roczna stopa zwrotu	-19.20%	-1.72%
Umiarkowany	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	9 570 EUR	10 210 EUR
Umiarkowany	Średnia roczna stopa zwrotu	-4.30%	0.42%
Korzystny	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	11 040 EUR	12 000 EUR
Korzystny	Średnia roczna stopa zwrotu	10.40%	3.71%

Scenariusz warunków skrajnych pokazuje możliwy do uzyskania zwrot w ekstremalnych warunkach rynkowych.

Scenariusz niekorzystny: taki scenariusz wystąpił w przypadku inwestycji w okresie od grudzień 2017 do grudzień 2022.

Scenariusz umiarkowany: taki scenariusz wystąpił w przypadku inwestycji w okresie od sierpień 2016 do sierpień 2021.

Scenariusz korzystny: taki scenariusz wystąpił w przypadku inwestycji w okresie od marzec 2020 do marzec 2025.

Co się stanie, jeśli Franklin Templeton International Services S.à r.l. nie ma możliwości wypłaty?

Franklin Templeton International Services S.à r.l. („FTIS") jest spółką zarządzającą Funduszem, ale aktywa Funduszu są przechowywane przez depozytariusza poza FTIS. J.P. Morgan SE — oddział w Luksemburgu, jako wyznaczony depozytariusz, ponosi odpowiedzialność wobec Funduszu lub posiadaczy tytułów uczestnictwa Funduszu za straty spowodowane przez niedopełnienie przez niego obowiązków związanych z przechowywaniem aktywów lub prowadzeniem rejestrów wskutek niedbalstwa lub zamierzonego działania (środki pieniężne mogą jednak zostać utracone w przypadku niewypłacalności depozytariusza lub jego przedstawicieli).

Nie ma żadnego programu ubezpieczeniowego ani gwarancyjnego, który zabezpieczałby przed niewypłacalnością depozytariusza Funduszu.

Jakie są koszty?

Osoba świadcząca usługi doradcze lub sprzedająca niniejszy produkt może naliczyć dodatkowe koszty. W takim przypadku taka osoba przedstawi Państwu informację o tych kosztach i ich wpływie na inwestycję.

Koszty z upływem czasu

Tabele przedstawiają kwoty potrącane z Państwa inwestycji na poczet różnego rodzaju kosztów. Kwoty te zależą od wartości inwestycji, czasu utrzymania produktu oraz jego wyników. Przedstawione kwoty mają charakter poglądowy i są oparte na przykładowej wartości inwestycji oraz różnych możliwych okresach inwestycji.

Przyjęliśmy następujące założenia:

• W pierwszym roku utrzymają Państwo zainwestowaną kwotę (0% rocznego zwrotu). Dla pozostałych okresów utrzymania inwestycji, założyliśmy, że produkt będzie osiągał wyniki takie, jak w scenariuszu umiarkowanym

• EUR 10 000 jest inwestowane

Koszty z upływem czasu	Jeżeli oszczędzający wyjdzie z programu po 1 roku	Jeżeli oszczędzający wyjdzie z programu po 5 latach
Łączne koszty	783 EUR	1 778 EUR
Wpływ kosztów w skali roku (*)	7.8%	3.3% każdego roku

(*) To pokazuje jak koszty obniżają zwrot każdego roku przez cały okres utrzymania inwestycji. Przykładowo, przy zamknięciu inwestycji po upływie zalecanego czasu utrzymania inwestycji, prognozowany średni roczny zwrot to 3.7% przed odliczeniem kosztów i 0.4% po odliczeniu kosztów.
Możemy dzielić część kosztów z osobą sprzedającą produkt w celu pokrycia kosztów świadczonych przez tę osobę usług. Informacje o kwocie uzyskają Państwo od osoby sprzedającej produkt.
Należy pamiętać, że przedstawione dane nie uwzględniają żadnych dodatkowych opłat, jakie mogą być naliczane przez dystrybutora, doradcę czy operatora produktu ubezpieczeniowego, którego elementem może być ten fundusz.

Struktura kosztów

Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu	Opis	Jeżeli oszczędzający wyjdzie z programu po 1 roku
Koszty wejścia	5.75% kwoty wpłacanej w chwili otwarcia tej inwestycji.	Do 575 EUR
Koszty wyjścia	Nie pobieramy opłaty za zamknięcie inwestycji w ten produkt, ale taka opłata może być pobierana przez osobę sprzedającą ten produkt.	0 EUR
Koszty bieżące ponoszone każdego roku	**Opis**	**Jeżeli oszczędzający wyjdzie z programu po 1 roku**
Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne	1.79% wartości inwestycji rocznie. Jest to wartość szacunkowa, obliczona na podstawie rzeczywistych kosztów na przestrzeni minionego roku.	179 EUR
Koszty transakcji	0.29% wartości inwestycji rocznie. To szacunkowe koszty związane z kupnem i sprzedażą inwestycji bazowych dla tego produktu. Rzeczywista kwota będzie zależeć od ilości kupowanych i sprzedawanych instrumentów.	29 EUR
Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach	**Opis**	**Jeżeli oszczędzający wyjdzie z programu po 1 roku**
Opłaty za wyniki (i premie motywacyjne)	Żadna opłata za wyniki nie jest pobierana w przypadku tego produktu.	0 EUR

Ile czasu powinienem posiadać produkt i czy mogę wcześniej wypłacić pieniądze?

Zalecany czas utrzymania inwestycji: 5 rok/lata/lat

Ten Fundusz nie ma minimalnego wymaganego okresu utrzymania. Uważamy, że odpowiedni jest rekomendowany okres utrzymania sięgający 5 roku/lat, ponieważ Fundusz jest przeznaczony do inwestycji długoterminowych. Tytuły uczestnictwa można sprzedawać w dowolnym dniu obrotów. Wartość inwestycji może rosnąć lub spadać niezależnie od okresu utrzymania inwestycji, w zależności od takich czynników, jak wyniki Funduszu, zmiany cen akcji i obligacji czy ogólne warunki na rynkach finansowych. Więcej informacji na temat wszelkich kosztów i opłat związanych ze sprzedażą tytułów uczestnictwa można uzyskać od sprzedawcy, doradcy finansowego lub dystrybutora.

Jak mogę złożyć skargę?

Aby otrzymać procedury związane z obsługą skarg lub złożyć skargę dotyczącą Funduszu, działalności FTIS lub osoby doradzającej inwestycję w Fundusz lub sprzedającej Fundusz, należy zajrzeć na stronę internetową www.franklintempleton.lu, skontaktować się z Franklin Templeton International Services, S.à r.l. pod adresem: 8A, rue Albert Borschette L-1246 Luxembourg (Luksemburg) lub przesłać wiadomość e-mail do działu obsługi klienta: service.Lux.franklintempleton@fisglobal.com.

Inne istotne informacje

Szczegółowe informacje na temat Celów i Polityki inwestycyjnej Funduszu można znaleźć w części zatytułowanej „Informacje o Funduszu, Cele i Polityka inwestycyjna" w aktualnym prospekcie informacyjnym. Egzemplarze aktualnego prospektu informacyjnego oraz sprawozdań rocznych i półrocznych Franklin Templeton Investment Funds są udostępniane w języku angielskim oraz w niektórych wybranych językach na stronie internetowej www.ftidocuments.com i na krajowej stronie Franklin Templeton; można je także uzyskać bezpłatnie w placówce Franklin Templeton International Services S.à r.l. pod adresem 8A, rue Albert Borschette, L-1246 Luxembourg (Luksemburg) lub u doradcy finansowego. Aktualne ceny oraz inne informacje o Funduszu (w tym informacje o pozostałych klasach tytułów uczestnictwa Funduszu) można uzyskać w placówce FTIS lub znaleźć na stronie internetowej www.fundinfo.com lub www.franklintempleton.lu.
Dane o wynikach osiągniętych w przeszłości za 10 ostatnich lat oraz obliczenia poprzednich scenariuszy dotyczących wyników są dostępne po adresem:
- https://docs.data2report.lu/documents/FTI/KID_PP/KID_annex_PP_LU1309513767_en.pdf
- https://docs.data2report.lu/documents/FTI/KID_PS/KID_annex_PS_LU1309513767_en.pdf